

SENAST 24 SEPT.



# Staples söker Key Account Manager

Vi förstärker vår organisation med en ny säljkraft i norra Sverige.

Som Key Account Manager inom Affärsområde Offentlig Sektor hos oss kommer du att ha ansvaret för att utveckla våra affärer med befintliga kunder inom den Offentliga Sektorn och även aktivt arbeta med nykundsbearbetning. Du trivs ute hos kunden och drivs av att göra affärer. Du bidrar med högt engagemang, stort kundfokus och inte minst ett gott affärsmannaskap. Vi stödjer dig med en stor verktygslåda och ett oerhört stimulerande arbete !

Vi söker dig som gillar att göra goda affärer och tillsammans med kunden skapar du den optimala och mest effektiva lösningen för ett långsiktigt samarbete. Tjänsten är placerad i Luleå / Umeå med omnejd och innebär resor över ett relativt stort geografiskt område med ca 30 - 50 övernattningar / år.

**Har du frågor kring tjänsten kontakta vår försäljningsdirektör Mattias Ivarsson på telefon 0703 – 21 20 92.**

Välkommen med din ansökan till personalchef Annika Rahm, annika.rahm@staples.se. Vi kommer att kalla till intervjuer löpande och vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 24 september.

*Staples är världens största leverantör av kontorsmateriel, datatillbehör och förbrukningsvaror, med verksamhet i 27 länder på 5 kontinenter. Den svenska verksamheten, med 500 medarbetare, har sitt huvudkontor i Borås och bygger för tillfället ett helt nytt centrallager i Växjö.*

**Mer information om företaget hittar du på [www.staples.se](http://www.staples.se)**



that was easy.®