

SENAST 8 SEPTEMBER



Staples söker Account Manager

Vi förstärker vår organisation med en ny säljkraft i Östergötland.

Som Account Manager hos oss kommer du ha ansvaret för att utveckla affären hos våra medelstora och stora kunder i regionen. Du trivs ute hos kunden och drivs av att göra affärer. Du bidrar med högt engagemang, stort kundfokus och gott affärsmannaskap. Vi stödjer dig med en stor verktygslåda och tydlig support i ditt säljuppdrag.

Vi söker dig som har erfarenhet av liknande uppdrag, med goda säljresultat. Tjänsten innebär resor, så du behöver ha B-körkort.

Har du frågor kring tjänsten kontakta vår försäljningsdirektör Johan Lekman, på telefon 0706 – 98 22 12. Välkommen med din ansökan till joan.lekman@staples.se, senast 8 september.

Staples är världens största leverantör av kontorsmateriel, datatillbehör och förbrukningsvaror, med verksamhet i 27 länder på 5 kontinenter. Den svenska verksamheten, med 500 medarbetare, har sitt huvudkontor i Borås och bygger för tillfället ett helt nytt centrallager i Växjö.

Vi lagerhåller ett komplett och heltäckande sortiment av kontorsmateriel, datatillbehör, förbrukningsmaterial, skol- och förskolemateriel, trycksaker, profilmateriel samt produkter för vård och omsorg. Våra kunder finns inom alla kategorier över hela Sverige.

Med branschens bredaste sortiment av över 15.000 artiklar kan vi täcka alla företag och organisationers behov och erbjuda skräddarsydda helhetslösningar. Våra kunder kan handla där det passar dem bäst; i våra butiker, via säljare, kundtjänst eller direkt på nätet, staplesnetshop.se. Vårt fokus på kvalitet och miljö är stort och vi är både ISO 9001- och 14001-certifierade.

Mer information om företaget hittar du på www.staples.se



that was easy.®